

MONTHLY TOPICS

取材・文●染谷ヒロコ 撮影●大江隆晴

募集概要

「キャラリスト・ステーション」の運営者募集  
 条件：同社と一緒に事業を育てていく意志を持つ個人、法人 ※個人の方でキャラリストも兼任したい場合は応相談  
 初期費用：ライセンス契約料/100万円（運営ノウハウ供与およびインターネット受発注システム費用含む）※更新料なし キャラリスト教育・育成費用/30万円（パートナー、キャラリスト候補者の育成費用、人数問わず）  
 ※キャラリスト資格は同社認定の資格。現在、公的な資格として申請中 営業用ツール/一部7000円  
 問い合わせ先：株式会社エニーズ 担当/アントレ係  
 ☎06-6537-0400  
 本社所在地：大阪市西区北堀江1-6-2

会社DATA

事業内容/キャラリスト事業、アウトソーシング事業、プロデュース事業  
 設立/2000年2月 資本金/1億325万円  
 売上高/3億5000万円（2005年1月期実績）  
 URL/http://www.anvs.co.jp



キャラリストは自分で雇った人をエニーズで養成してもらうか、同社からの派遣で確保できる。

代理店  
 若手ビジネスパーソンの市場を  
 開拓するオーダースーツ・ビジネス  
 株式会社エニーズ

エニーズはお洒落や身だしなみに気を使う若い男性たちのニーズに着目し、敷居が高かったオーダーメイドのスーツを身近にするシステムを築いてきた。例えばテーラーが扱わない20代、30代が好む細身の英国調スーツもパターンから起こせる職人たちを確保し、服地は百貨店と同じメーカーとの直取引でデザイナーズブランド商品より低価格での販売を可能にした。さらに、同社が養成したキャラリスト(専属女性スタイリスト)が顧客の自宅に訪問し、好みに応じた素材や色選び、スタイルのコンサルティングから採寸を担当。自分好みのスーツがびったりのサイズでリーズナブルに仕上がることから、口コミで顧客が集まり、リピーターが増えているという。

同社はこのシステムを全国展開するため、キャラリストのマネジメントと顧客開拓をするビジネスパートナー「キャラリスト・ステーション」の運営者の公募を開始。「アパレルの経験や既存顧客の有無は関係ありません」と代表の川崎さん。すでにこのビジネスに興味を持ち、パートナーとなったIT企業出身の20代3人の共同事業者は急成長を遂げている。同社はそういった事例をもとにビジネスモデルを構築したという。まさにアパレルのニッチを狙ったビジネスである。